



WINEXPORT

**Primo corso
di formazione
specialistico.**

Vendita ed
esportazione
di prodotti vinicoli
all'estero.

Programma
del corso

Primo modulo

Pianificare il progetto di esportazione

Venerdì 29 Aprile 2022

09.30 — 13.30

L'export vinicolo oggi

L'evoluzione dello scenario internazionale e le nuove opportunità che si aprono per le aziende.

Docente: Uliana Petrucci - Circuito Verde

Il progetto produttivo

La scelta del viticoltore (agricoltura sostenibile, biologica, biodinamica) e la visione del mercato di sbocco.

Docente: Carlo Noro - Cantina Biodinamica Carlo Noro

Sabato 30 Aprile 2022

09.30 — 13.30

La squadra del progetto vitivinicolo

La proprietà, l'enologo, l'agronomo, gli altri attori che intervengono nella produzione. Come influiscono sul buon esito di un progetto.

Docente: Uliana Petrucci - Circuito Verde

Prepararsi ad un export di successo

Individuare e valorizzare i punti di forza e risolvere le criticità per essere pronti a entrare nel contesto internazionale.

Docente: Uliana Petrucci - Circuito Verde

Sabato 7 Maggio 2022

09.30 — 13.30

L'export su misura

Definire e pianificare nel dettaglio obiettivi ed azioni concrete del progetto di esportazione in relazione ai diversi contesti internazionali.

Docente: Uliana Petrucci - Circuito Verde

Mercati di riferimento

Pensare all'Europa o guardare oltre oceano?
Attivazione esperienziale su casi studio reali

Docente: Uliana Petrucci - Circuito Verde

Secondo modulo

Comunicare in maniera efficace, creare e accrescere la rete internazionale di clienti, strumenti e tecniche di negoziazione

Venerdì 20 Maggio 2022 09.30 — 13.30

Sapersi raccontare all'estero

L'importanza di una comunicazione efficace capace di narrare i punti di forza.

Docente: Michele Scienza - Az. Agr. Guado al Melo

Sabato 21 Maggio 2022 09.30 — 13.30

Trovare nuovi clienti

Ampliare la propria rete di relazioni e il portafoglio di clienti senza dover obbligatoriamente viaggiare.

Docente: Uliana Petrucci - Circuito Verde

La trattativa

Strumenti e tecniche della trattativa (il listino prezzi, le condizioni di resa e di pagamento, ecc.), le capacità relazionali e di cura del cliente.

Docente: Uliana Petrucci - Circuito Verde

Venerdì 27 Maggio 2022 09.30 — 13.30

Analisi di casi studio

Presentazione e discussione su casi reali di successo dell'export vinicolo italiano verso Usa e Giappone

Docente: Uliana Petrucci - Circuito Verde

Sviluppare la rete dei clienti

Comunicare in maniera efficace, creare e accrescere la rete internazionale di clienti, strumenti e tecniche di negoziazione

Docente: Uliana Petrucci - Circuito Verde



WINEXPORT

Primo corso di formazione specialistico.

Vendita ed esportazione di prodotti vinicoli all'estero.

Programma del corso



WINEXPORT

Primo corso di formazione specialistico.

Vendita ed esportazione di prodotti vinicoli all'estero.

Programma del corso

Terzo modulo

Vendere e fidelizzare i clienti

Venerdì 10 Giugno 2022

09.30 — 13.30

Il processo di vendita

Tutti gli attori coinvolti di cui tenere conto.

Docente: Uliana Petrucci - Circuito Verde

Gestire l'ordine in modo efficace

La preparazione degli ordini.

Docente: Uliana Petrucci - Circuito Verde

Sabato 11 Giugno 2022

09.30 — 13.30

La spedizione dell'ordine

Dogane, logistica e spedizioni.

Docente: Fabio Rinfoschi - Resp. Food and Beverage Jas Worldwide

La fidelizzazione del cliente

Gestione del post vendita per un'esperienza commerciale continuativa nel tempo.

Docente: Uliana Petrucci - Circuito Verde

Sabato 25 Giugno 2022

09.30 — 13.30

Dalla teoria alla pratica

Attivazione esperienziale sugli argomenti trattati nel corso

Docente: Uliana Petrucci - Circuito Verde

Conclusioni, domande e risposte

Docente: Uliana Petrucci - Circuito Verde

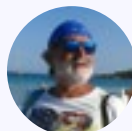
Uliana Petrucci



Responsabile Export

Nel 1994 ha fondato Circuito Verde, un'Associazione di Produttori Vitivinicoli che fornisce servizi per l'Export di Vini italiani. Oggi, il Circuito Verde, lavora con oltre 18 cantine italiane. Laurea in Lingue e Letterature Straniere. All'inizio del percorso professionale, per oltre cinque anni, Responsabile Marketing e PR della Ross Collins Ltd. Lloyd's Broker di Londra. Esperienza pluriennale alla direzione Marketing e Commerciale di una società italiana di hi-tech. La passione per il mondo del vino nasce dalla combinazione della piacevolezza dell'argomento, il vino, dal rapporto con la natura e con l'ambiente, dalla qualità delle relazioni interpersonali e commerciali, dall'opportunità di viaggiare che questo mestiere offre.

Fabio Rinfroschi



Responsabile Food and Beverage

Responsabile della Food and Beverage Division di Jas, società che si occupa di spedizioni internazionali con uffici in tutto il mondo. Esperto di organizzazione della movimentazione di merce (food and beverage) e dei rapporti con dogane in uscita dall'Italia e in arrivo nei paesi di destino.

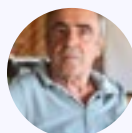
Michela Scienza



Proprietaria Azienda Vitivinicola

Proprietario, insieme a suo padre Attilio, dell'Azienda Vitivinicola Guado al Melo a Castagneto Carducci, in provincia di Livorno. Nella sua azienda è direttore tecnico, è agronomo, è enologo e anche responsabile commerciale. Ma soprattutto è un sapiente "narratore" del progetto produttivo della sua famiglia.

Carlo Noro



Esperto di agricoltura biodinamica

È uno dei massimi esperti, italiani ed europei, di preparati biodinamici e proprietario, insieme ai suoi due figli, della cantina che porta il suo nome. Da anni, con l'Associazione Culturale "Professione Biodinamica", in collaborazione con Michele Lorenzetti, Biologo ed Enologo, si occupa di formazione per agricoltori professionisti ma anche per tutti coloro che vogliono apprendere i fondamentali dell'agricoltura biodinamica. "Lasciare al meglio ciò che non ci appartiene e che c'era prima di noi", questo il suo motto.

Per partecipare a WineExport è necessario inviare la scheda di iscrizione debitamente compilata insieme alla copia del bonifico effettuato, all'indirizzo email: formazione@circuitoverde.net La fattura sarà emessa successivamente al pagamento. Da questo momento sarete formalmente iscritti al seminario e vi verranno inviati in prossimità della data di inizio, i link per l'accesso a Zoom.



WINEXPORT

Primo corso di formazione specialistico.

Vendita ed esportazione di prodotti vinicoli all'estero.

I docenti del corso